



Direttore Responsabile: Davide Bartesaghi - Editore: Edizioni Turbo Srl

# SOLARE BUSINESS

SPECIALE  
IMPRESE, COMUNI  
E SCUOLE

EDIZIONE LOMBARDIA E VENETO

06 SETTEMBRE 2009 - ANNO I - NUMERO 6

CONOSCERE, CAPIRE, PREPARARE L'ENERGIA DEL FUTURO

EDITORIALE

## FOTOVOLTAICO. L'ITALIA SCEGLIE IL FUTURO

Dal 25 giugno scorso il fotovoltaico è obbligatorio in caso di costruzione di nuovi edifici o di ristrutturazione. Lo stabilisce il Decreto del Presidente della Repubblica n. 59 del 2 aprile 2009 pubblicato sulla Gazzetta Ufficiale del 10 giugno 2009. Si tratta di un provvedimento storico che segnala una scelta di campo netta e inequivocabile sul sostegno alle energie pulite.

Del resto, la crescita delle energie rinnovabili in Italia è un fatto incontestabile: +21% nel 2008, e per l'anno in corso ci si aspetta risultati ancora migliori. E all'interno di questo scenario, la performance migliore è quella del solare, che sta recuperando a grandi passi il gap che lo divide da idrico, eolico e biomasse: il fotovoltaico infatti ha registrato una crescita del 395% che ne fa il segmento in assoluto più dinamico.

E le prospettive per il futuro? Un rapporto dell'autorevole associazione EPIA (European Photovoltaic Industry Association) indica che entro il 2030 le rinnovabili arriveranno a generare 2.600 miliardi di chilowattora, ovvero il 14% circa del fabbisogno mondiale di elettricità.

La strada per arrivare a questo straordinario obiettivo passa non solo dalla realizzazione di grandi centrali fotovoltaiche, ma anche da quella fioritura silenziosa di impianti FV sui tetti delle nostre case, delle scuole, di siti industriali e commerciali. Una fioritura che diffonde energia pulita per tutti e vantaggi economici concreti per chi la sceglie.

Davide Bartesaghi

L'INTERVISTA

## QUALITA' ED EFFICIENZA SUL LUNGO PERIODO

CON ALLE SPALLE 28 ANNI DI ESPERIENZA NELLA PRODUZIONE DI CELLE E MODULI FOTOVOLTAICI, E GRAZIE ALLE NUOVISSIME LINEE, HELIOS TECHNOLOGY E' IN GRADO DI OFFRIRE PRODOTTI CON PRESTAZIONI DA PRIMATO. CHE RESISTONO NEL TEMPO



MARK ROSSETTO,  
INGEGNERE E DIRETTORE  
DELLA RICERCA E SVILUPPO  
DI HELIOS TECHNOLOGY

«La nostra azienda è nata nel 1981. Abbiamo 28 anni di esperienza nel solare. Sappiamo come si realizzano celle e moduli di alta qualità. E sappiamo anche come funzionano 28 anni dopo». Mark Rossetto, ingegnere e direttore della Ricerca e Sviluppo di Helios Technology (azienda leader in Italia nella produzione di celle e tra le prime tre nella produzione di moduli), non ha dubbi su quale sia il miglior biglietto da visita della propria azienda: la qualità del prodotto. Scontato? Tutt'altro: in un momento in cui i confini del mercato del fotovoltaico cominciano ad allargarsi, iniziano a sentirsi sempre più frequentemente le

CONTINUA A PAGINA 2

L'INTERVISTA

## UN'OFFERTA COMPLETA PER INVESTIMENTI SICURI



A UN ANNO DALL'INIZIO DELLE ATTIVITA' NELLA PENISOLA, PROINSO ITALIA (DEL GRUPPO SPAGNOLO OPDE) HA DOVUTO RIVISITARE AL RIALZO TUTTE LE PREVISIONI DI VENDITA: «MERITO SOPRATTUTTO DEL SUCCESSO DEI GRANDI IMPIANTI DA 4 MW E OLTRE» SPIEGA L'A.D. GUSTAVO CARRERO

Proinso Italia Srl è una società del gruppo spagnolo Opde, operativa in Italia da circa un anno.

Negli uffici, che si trovano a Milano, lavora un team composto da sei ingegneri di provata esperienza, tutti caratterizzati da una profonda conoscenza dei prodotti distribuiti da Proinso: Rec, Trina, Sma e Mecasolar.

Gli uomini dello staff di Proinso Italia vantano, inoltre, un'ampia esperienza come consulenti per installatori e nel settore ingegneristico per la realizzazione di grandi impianti fotovoltaici. Recentemente l'azienda si è associata al GIF



GUSTAVO CARRERO,  
AMMINISTRATORE DELEGATO  
DI PROINSO ITALIA

CONTINUA A PAGINA 4

I SEGUE DALLA PRIMA PAGINA

## UN'OFFERTA COMPLETA PER INVESTIMENTI SICURI

(Gruppo Imprese Fotovoltaiche Italiane).

Con l'amministratore delegato Gustavo Carrero abbiamo tracciato un bilancio di questo primo anno di attività.

«Siamo molto soddisfatti. Abbiamo ricevuto numerose richieste sia per quanto riguarda moduli e inverter, sia per le strutture fisse di Mecasolar. Soprattutto, da quando abbiamo partecipato alla fiera SolarExpo a Verona, abbiamo notato un grande incremento di domande sulla fornitura di grandi impianti fotovoltaici e abbiamo concluso numerosi contratti tanto su moduli e inverter, ma anche su strutture fisse da 10 MW, una fornitura che abbiamo già iniziato a realizzare per alcuni progetti. Inoltre stiamo osservando un incremento della domanda degli inseguitori a 2 assi, e soprattutto a 1 asse che abbiamo presentato a Verona».

### Come giudicate la crescita del mercato italiano del fotovoltaico?

«Le previsioni dicono che il mercato italiano sarà il secondo, se non addirittura il primo mercato per l'anno 2010. Prevediamo che il 2009 si chiuda con almeno 250 MW installati e connessi entro l'anno per un totale di almeno 750 MW cumulati, che potrebbero diventare 1.500 entro la fine del 2010. Crediamo che il picco della crescita ci sarà a settembre, mese nel quale è programmato l'avvio di molti progetti».

### Quali sono i vostri obiettivi?

«Il nostro obiettivo principale per il 2009 si aggirava intorno ai 25 MW di moduli, inverter e strutture fisse e di 50 MW per il 2010. Ma questi obiettivi verranno abbondantemente superati. Attualmente, infatti abbiamo in previsione la fornitura di oltre 80 MW a partire dal terzo trimestre del 2009 e dal primo del 2010».

### Come è composta la vostra offerta?

«Innanzitutto la nostra offerta comprende inseguitori solari e strutture fisse di un marchio leader come Mecasolar, di cui Proinso è distributore esclusivo. Per gli inverter siamo fornitori di un marchio leader mondiale in prestazioni, efficienza e servizio tecnico postvendita: SMA. Per quanto riguarda i moduli, lavoriamo con Rec Solar e Trina Solar».

### Qual è il punto di forza di Proinso?

«La nostra integrazione e relazione con i produttori. Noi non ci riteniamo distributori multibrand, tanto che le nostre relazioni con i produttori a livello di informazioni, strategie di mercato e rapporto con il cliente, sono completamente trasparenti e leali. Di fatto, quando il cliente lavora con Proinso è come se lavorasse direttamente con il produttore».

### A chi vi rivolgete?

«Per la maggior parte, i nostri clienti sono professionisti promotori, installatori e aziende EPC (Engineering Procurement & Construction; ndr). Oggi privilegiamo progetti importanti, da 1 MW in su. Stiamo notando che, nelle ultime offerte presentate, le dimensioni medie dell'impianto superano i 4 MW, mentre quando abbiamo iniziato l'attività a Milano, il progetto medio era di 1 MW. Oggi si iniziano a vedere progetti di grandi parchi e sono convinto che il mercato in Italia si svilupperà in questa direzione. Il futuro del fotovoltaico sarà soprattutto l'installazione di grandi centrali di produzione che possano ottenere la "Grid-Parity" e competere in costi di generazione kWh con altre fonti energetiche».

### Quando si decide di realizzare un impianto fotovoltaico, come si può essere certi di affidarsi ad aziende serie e competenti?

«Esistono due tipi di installatori. Il primo è l'installatore occasionale che sapendo di non poter restare nel mercato molto tempo,

non valuta la qualità dei componenti dell'intero sistema, ricorre a moduli di bassa qualità, a invertitori di scarsa efficienza. Con gli anni, il suo cliente potrà avere problemi di garanzie e di guasti dell'installazione che non potrà reclamare a nessuno. La seconda tipologia è quella di quegli installatori e aziende capaci di offrire il prodotto "chiavi in mano" a prezzi competitivi, garantendo la massima qualità su tutti i settori della catena del valore. Questi sono i nostri clienti».

### Come li aiutate ad essere affidabili nei confronti dell'utente finale?

«L'installatore e l'azienda EPC con cui trattiamo possono stare sicuri di essere sempre curati come se fossero gli unici; inoltre, grazie alla nostra relazione di primo livello con i produttori, possono beneficiare di una offerta completa di tutte le garanzie di fornitura e servizio postvendita. I quattro marchi con cui lavoriamo, Sma, Mecasolar, Trina Solar e Rec Solar, sono stati revisionati da Proinso e da aziende incaricate di investigare secondo le tecniche della Due Diligence. Sono brand affidabili e garantiti al 100%».

### Perché fare "oggi" un investimento sul fotovoltaico e non aspettare che ci siano tecnologie più efficienti?

«In primo luogo, non c'è alternativa di investimento nel mercato. Il settore immobiliare non è appetibile. Le obbligazioni non suscitano interesse a causa della bassa redditività; e con la Borsa, per il momento, bisogna andare con molta cautela. Un investimento in un impianto fotovoltaico, con un 20% di Equity e un 80% finanziato a 12 anni in Italia, può superare in alcune zone con alta radiazione un 10% di IRR (tasso interno di redditività; ndr), con una generazione di cash flow mensile e annuale abbastanza alta da permettere di coprire le spese del finanziamento».

(d.b.)

## LA SCHEDA: PROINSO

Inizio attività sede italiana: 2008

Sede: Milano, Business Park, Via dei Missaglia 97

Fatturato consolidato 2008: 412 milioni di euro

Previsione fatturato consolidato 2009: 510 milioni di euro

Marchi distribuiti:

Mecasolar, inseguitori solari e strutture fisse; Sma, inverter; Rec Solar, moduli fotovoltaici; Trina Solar, moduli fotovoltaici

INSEGUITORI SOLARI MECASOLAR, DI CUI PROINSO È DISTRIBUTORE ESCLUSIVO. SPIEGA GUSTAVO CARRERO: "DOPO SOLAR EXPO ABBIAMO REGISTRATO UN INCREMENTO DELLA DOMANDA DEGLI INSEGUITORI A 2 ASSI".

NEWS

## IN ITALIA RINNOVABILI A +21%

IL SOLARE È IL SEGMENTO PIÙ DINAMICO CON UNA CRESCITA DEL 395%, MA HA UN PESO RIDOTTO ALL'INTERNO DELLA CATEGORIA DOVE LA PARTE DEL LEONE È ANCORA DELL'ENERGIA IDRICA CHE COPRE IL 70% DEL TOTALE

Nel 2008 le energie rinnovabili sono cresciute in Italia del 21% per un totale di 23.859 MW installati e 58.164 GWh prodotti. E' quanto emerge dal Rapporto "Statistiche sulle fonti rinnovabili in Italia - Anno 2008", pubblicato lo scorso luglio dal Gse (Gestore dei Servizi Elettrici), che fornisce una panoramica sulla situazione attuale e sull'evoluzione delle fonti rinnovabili impiegate in Italia. La produzione idroelettrica è aumentata di circa il 27%, mentre la fonte solare ha visto un incremento in termini di capacità di circa il 400%, passando da 39 a 193 GWh. La potenza installata è invece cresciuta del 7%, anche in questo caso le migliori performance arrivano dal solare, che segna un +397%. Si segnalano, inoltre, i robusti incrementi delle fonti eolica e biomasse che sono cresciute dal 2007 al 2008 rispettivamente del 30% e del 16%.

Complessivamente l'andamento delle

rinnovabili in Italia è ancora influenzato pesantemente dai risultati dell'energia idrica, che da sola copre il 72% della produzione del segmento (mentre al solare va una fetta pari a 0.3%). Dallo stato di salute dell'idrico dipende anche il rapporto tra produzione lorda totale e produzione lorda rinnovabile in Italia: nel 2008 le rinnovabili hanno coperto il 18,2% della produzione lorda totale; l'anno precedente questa quota era pari al 15,3%, ma negli ultimi 10 anni tale valore ha subito scostamenti altalenanti e non significativi se si considera che nel 1998 era pari a 18,4%. Le regioni più virtuose per quanto riguarda la produzione rinnovabile sono, nell'ordine, Lombardia, Trentino Alto Adige, Piemonte, Toscana e Veneto.

Infine la graduatoria della produzione da fonte rinnovabile nei Paesi dell'UE 15 vede l'Italia al quinto posto dietro Germania, Svezia, Francia e Spagna.

POTENZA EFFICIENTE LORDA IN KW DEGLI IMPIANTI DA FONTE RINNOVABILE IN ITALIA AL 31 DICEMBRE 2007 E 2008

	2007	2008	Trend
IDRICA	17.458.614	17.623.475	0,9%
EOLICA	2.714.128	3.537.578	30,3%
SOLARE	86.750	431.504	397,4%
GEOTERMICA	711.000	711.000	0,0%
BIOMASSE E RIFIUTI	1.336.882	1.555.342	16,3%
TOTALE	22.307.374	23.858.899	7,0%

Fonte: GSE

PRODUZIONE LORDA IN GWH DEGLI IMPIANTI DA FONTE RINNOVABILE IN ITALIA NEL 2007 E NEL 2008

	2007	2008	Trend
IDRICA	32.815,2	41.623,0	26,8%
EOLICA	4.034,4	4.861,3	20,5%
SOLARE	39,0	193,0	394,9%
GEOTERMICA	5.569,1	5.520,3	-0,9%
BIOMASSE E RIFIUTI	5.444,3	5.966,4	9,7%
TOTALE	47.899,0	58.164,0	21,4%

Fonte: GSE

# ALTERNATIVE POWER



Impianti fotovoltaici, Impianti termici solari, Geotermia, Recupero acque piovane, Riciclaggio acque grigie. Progettazione, Installazione, Impianti chiavi in mano. Sfruttamento energie rinnovabili e sistemi per il risparmio energetico.

Via G. Leopardi 37 20034 Giussano (MI) tel. 0362.1793822 - mail: info@alternativepower.it