

**Puesto:** Agente comercial para proyectos solares - Latinoamérica

**Localización:** Latinoamérica

PROINSO es líder mundial en proyectos solares fotovoltaicos selecciona un agente comercial para ayudar a impulsar nuestro negocio en crecimiento en Latinoamérica. El trabajo de home office implica la identificación y adquisición de nuevos clientes a través de cold calling.

**Calificaciones mínimas:**

Preferiblemente: experiencia en el sector de energía renovable  
Experiencia comercial (compras y / o ventas) con habilidades numéricas y analíticas  
Personalidad amigable con fuertes habilidades de comunicación  
Alto nivel de integridad personal (honestidad y confiabilidad son obligatorias)  
Energético, proactivo y orientado a resultados  
Disponibilidad para trabajar 20-25 horas / semana, de cuatro a cinco días por semana  
Fluidez en inglés y español

**Puesto de trabajo:**

Analizar el mercado y seleccionar nuevos clientes potenciales  
Generación de leads a través de llamadas  
Mantener una relación con los clientes existentes a través de contactos regulares de correo electrónico y teléfono  
Establecer una relación fructífera y de largo plazo con nuevos clientes  
Negociación de las condiciones de venta actuando como enlace entre PROINSO y nuestros clientes

**Ofrecemos:**

Oportunidad de trabajar con líder de la industria y un fuerte reconocimiento de marca  
Condiciones de trabajo home office con flexibilidad  
Horarios flexibles y días de trabajo (tardes de la semana / tardes y fines de semana)  
Capacidad de trabajar de forma independiente mientras forma parte de un equipo



## **ABOUT PROINSO**

[www.proinso.net](http://www.proinso.net)

PROINSO is a global leader in the solar energy market, offering solar projects of all scales a full-service portfolio including advisory, procurement, engineering, project development, finance, and construction service. Since our establishment in 2006, PROINSO has supplied over 3.5GW of projects for blue-chip companies and public institutions, and established operations on 5 continents. In recognition of its outstanding performance, in 2018 PROINSO received the 2018 Queen's Award for Enterprise, the UK's highest accolade for business success.

Due to the number of applications, should you not hear from us within one week then please assume your application has been unsuccessful. If your application is successful, we will contact you to discuss the opportunity in more detail within 5 working days of receiving your application.

**Please no agencies. All candidates should apply directly through PROINSO.**

